



## DAS BIETEN WIR IHNEN

- Spannende Aufgaben in einem wirtschaftlich gesunden Familienunternehmen
- Urlaubs- / Weihnachtsgeld
- Wechselprämie
- Flexible Arbeitszeiten
- Shopping Card
- Dienstrad Leasing
- Zuschuss zur VWL oder der betrieblichen Altersvorsorge

## DAS ERWARTET SIE

- Regelmäßige Besuche der Key-Kunden
- Aufbau Netzwerk zu Entscheidern bzw. ggf. Eigentümern beim Kunden
- Analyse der Markt- und Wettbewerbsentwicklung
- Preisverhandlungen und Preisgestaltung nach unternehmensstrategischen Vorgaben
- Kundenentwicklung, Umsatzsteigerung und Neukundengewinnung
- Umsetzung persönlicher und strategischer Zielvorgaben
- Marken- und Unternehmensbotschafter
- Potentialanalyse und Strategieentwicklung
- Produktentwicklung: Zusammenarbeit mit Produktmanagement und F&E

## DAS ZEICHNET SIE AUS

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre
- Ausgeprägtes technisches Verständnis
- Verständnis für Landwirtschaft und Landtechnik
- Hohe analytische Kompetenz
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Ausgeprägte Eigeninitiative, Engagement, Kommunikationsfähigkeit und Kundenorientierung
- Eigenverantwortliches Handeln und Teamfähigkeit
- Hands-on-Mentalität

Für unseren Standort in Eichelhardt oder Wermelskirchen suchen wir einen

## KEY ACCOUNT MANAGER (m/w/d)

Wir sind ein mittelständisches Familienunternehmen und ein Global Player in der Landtechnik. 600 Mitarbeiter sorgen an 7 Standorten auf 4 Kontinenten dafür, dass unsere Komponenten und Verschleißteile für Erntemaschinen weltweit millionenfach im Einsatz sind.

Werden auch Sie ein **ErnteHERO** und fahren mit uns die **perfekte Ernte** ein!

### SCHUMACHER GmbH

Personalabteilung | Maria Steeg  
Siegener Str. 10 | 57612 Eichelhardt  
Tel.: +49 (0) 2681 8009 1215 | bewerbung@groupschumacher.com